



the performance of technology



Über VIRO

VIRO ist ein internationales Ingenieurbüro, das auf **Projektmanagement** und **Engineering** spezialisiert ist. Wir entwickeln, projektieren und realisieren komplexe Projekte für den Maschinen- und Anlagenbau, die Automobil- sowie der Halbleiterindustrie. Durch die Schwerpunkte Engineering und Projektmanagement komplettiert VIRO die entscheidenden Kernkompetenzen im eigenen Hause. VIRO fertigt die Hardware in seinem internationalen Partnernetzwerk. So wird der Grundstein für eine erfolgreiche und wirtschaftliche Zusammenarbeit gelegt. Wir stehen unseren internationalen Auftraggebern mit Niederlassungen in Deutschland, den Niederlanden und Belgien fachlich und professionell zur Seite.

Und so erreichen wir unser Ziel: „the performance of technology“.



Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Berlin suchen wir ab sofort eine/n

Werkstudent Vertrieb Akquise (w/m/d)

Für den Aufbau unseres Standortes Berlin suchen wir tatkräftige Unterstützung bei der Akquise neuer Kunden. Sie sollten Spaß und Freude an der Kaltakquise haben. Darüber hinaus unterstützen Sie den Vertrieb im operativen Tagesgeschäft und organisieren und bereiten Kundentermine vor. Außerdem gehören die Erstellung von PowerPoint-Präsentationen, Dokumentationen, Vorlagen und allgemeine administrative Tätigkeiten zu Ihrem Aufgabengebiet. Da Sie als vollwertiger Teil des Teams agieren, ist es notwendig, eine regelmäßige und zuverlässige Arbeitszeit von 20 Stunden pro Woche sicherzustellen. Sie sind direkt im Team integriert. Um dieses zu ermöglichen, arbeiten unsere Teams flexibel zwischen mobiler und Büroarbeit. In den Semesterferien besteht zusätzlich die Möglichkeit einer Vollzeit-Tätigkeit von 40 Stunden pro Woche. Sie genießen alle Vorteile einer Teilzeit-Beschäftigung, wie Urlaub, Sonderzahlungen und Firmenevents.

Was erwarten wir von Ihnen?

- Laufendes Hochschul- oder Fachhochschulstudium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, -ingenieurwesen, BWL oder vertriebsnahe Studiengänge und Vertiefungen
- Idealerweise theoretische Erfahrungen im Vertrieb (Studienfächer)
- Erste praktische Erfahrungen im Bereich Vertrieb wünschenswert
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Freundliches Auftreten und eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit
- Sorgfältige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Englischkenntnisse

Was bieten wir Ihnen an?

- Begeisterte, qualifizierte Kollegen/innen und eine offene, angenehme Atmosphäre
- Interessante und abwechslungsreiche Projekte
- Möglichkeit, wertvolle Berufserfahrungen zu sammeln
- Flexible Arbeitszeitgestaltung sowie Homeoffice Möglichkeiten
- Firmenevents, Familienfeste, Feierabendaustausch und Gespräche an der Kaffeemaschine

www.viro-group.com

VIRO Berlin GmbH | Am Studio 26 | 12489 Berlin Adlershof |
VIRO Niederlassung Dresden | Obergraben 10 | 01097 Dresden

Bewerbung an: recruiting-berlin@viro-group.com

